

SICK-konserni on yksi maailman johtavista anturiteknologian ja sovellusten valmistajista. Palveluksessamme on globaalisti yli 5000 henkeä ja liikevaihtomme on yli 800 M€. Liiketoiminta-alueemme ovat teollisuus-, logistiikan ja prosessiautomaatio. Toimimme aina paikallisesti omien tytäryhtiöidemme voimin. Nyt vahvistamme taas rentoa organisaatiotamme ja haemme sinua **SICK Oy**:lle:

Aluemyyntipäällikkö

Työtehtäviin kuuluisivat oman myyntialueen ja asiakkuuksien aktiivinen hoitaminen Helsingin ja Etelä-Suomen alueella. Käytännössä päivittäiset työtehtävät olisivat :

- Aktiiviset asiakaskäynnit alueella
- Koko tuote- ja palveluvalikoimamme myyminen
- Teknisten sovellusten ja ratkaisujen luominen
- Asiakkaiden auttaminen automaatio-sovelluksissa
- Välillä omien hihojen kääriminen anturisovelluksissa
- Uusien asiakkuuksien haku ja kehittäminen

Tehtävän menestyksellistä hoitamista edesauttavat:

- Sopivan rento asenne yhdistettynä tekniseen peruskoulutukseen
- Avoimuus ja myyntihenkisyys
- Automaation tuntemus ja englannin kielen taito
- Kyky tarttua oma-aloitteisesti asioihin
- IT-perustaidot (Microsoftin Navisionin tunteminen on lisäetu)
- Konenäköntuntemus on lisäetu



SICK työpaikkana

Tarjoamme sinulle rennon työilmapiirin lisäksi laadukkaat maailmanluokan tuotteet, globaalin organisaation kehitysmahdollisuudet, hyvät työvälineet ja positiiviset aamut töihin tulon kannalta. Meillä viihdytään ja tehdään todellista yhteistyötä. Jos haluat kehittyä ja olla mukana kehittämässä yritystämme, kannattaa ottaa yhteyttä. Aloittaa voit vaikka heti.

Vapaamuotoiset hakemukset mailiin: ari.ramo@sick.fi

Nopeat syövät hitaat, laita hakemuksesi meille heti eikä viidestoista päivä. Deadline 15.2.2012. Lisätietoja toiminnastamme kotisivuiltamme www.sick.fi.

